

KRISENFEST DIE ZUKUNFT GESTALTEN !

KEY ACCOUNT MANAGER NATIONAL - INTERNATIONAL

(W/M/X)

BUCHHOLZ I.D.N.

Eine globale und krisensichere Vertriebsgesellschaft für Konsumgüter bietet Ihnen umfassende Möglichkeiten, Ihre Erfahrung im Vertrieb auszubauen. Sie werden zentraler Ansprechpartner für Kunden aus dem Lebensmitteleinzelhandel und Drogeriemarkt auf nationaler und europäischer Ebene sein. Es erwartet Sie eine krisensichere Perspektive, ein aufgeschlossenes und wertschätzendes Umfeld sowie eine willkommene Atmosphäre.

/ VERANTWORTUNG UND VIELFALT - IHR ANGEBOT

- Sie erwarten ein ausgesprochen angenehmes Arbeitsklima mit hoher Loyalität, geringer Fluktuation und starkem Teamgefüge in einem sicheren Umfeld.
- Sie arbeiten in einem inhabergeführten Unternehmen mit hoher Innovationskraft, Investitionsstärke und schneller Übertragung von Verantwortung.
- Sie werden mit einem attraktiven Festgehalt, Umsatzantiemen, Firmenwagen, Mobiliar Büroausstattung, 30 Tagen und weiteren Zusatzleistungen belohnt.
- Sie erhalten die Möglichkeit in einem hybriden Arbeitsmodell (bis zu 2 Tage Homeoffice) in Gleitzeit zu arbeiten. Die Wochenarbeitszeit beträgt 38.5h.

/ STRATEGISCH UND EIGENSTÄNDIG - IHRE AUFGABEN

- Sie sind verantwortlich für einen zentralen Umsatzträger im Food-Bereich und entwickeln die Geschäftsbeziehungen mit Händlern auf nationalen und internationalen Märkten aus.
- Sie konzipieren kundenspezifische Strategien und sind verantwortlich für deren Umsetzung.
- Die eigenständige Vorbereitung und Durchführung von (Jahres-)Gesprächen gehört in Ihren Verantwortungsbereich.
- Sie überwachen und analysieren Umsatz-/ Absatzentwicklungen sowie Kennzahlen der Kunden als auch des Wettbewerbs.

/ AGIL UND HANDELND - IHRE QUALIFIKATIONEN

- Sie haben eine kaufmännische Ausbildung und/oder ein betriebswirtschaftliches Studium abgeschlossen.
- Sie verfügen über mehrjährige Vertriebserfahrung vorzugsweise im Konsumgüterbereich.
- Sie brennen für den Vertrieb, haben eine hohe Ziel- und Ergebnisorientierung und besitzen Verhandlungsstärke und Durchsetzungskraft.
- Sie kommunizieren fließend in Deutsch und Englisch.
- Ihre Reisebereitschaft liegt bei ca. 1 Tag pro Woche.

/ ICH FREUE MICH DARAUF, SIE KENNEZULERNEN!

Vielen Dank für die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per eMail an Corinna Horeis: info@horeis-consult.de. Erste Fragen kläre ich gerne mit Ihnen telefonisch (0170-77 49 170).

horeis  consult

PERSONALBERATUNG
MARKE/ RECRUITING/ TALENTE