



## Vertrieb ist Ihre Leidenschaft !

### **Key Account Manager** (w/m)

Buchholz i.d.N.

Ein stark wachsendes Unternehmen, etabliert im Segment Handelsmarken/Private Label, bietet Ihnen eine verantwortungsvolle Aufgabe im Key Account Management für die Region DACH an. An dem jungen Standort am Rande von Hamburg können Sie Ihre Passion für den Vertrieb, den Handel einbringen, neue Konzepte entwickeln und Prozesse optimieren. Werden Sie ein Teil des aufsteigenden Teams!

#### **Kundennah und proaktiv - Ihre Aufgaben**

- Sie sind zentraler Ansprechpartner für Kunden aus dem Lebensmitteleinzelhandel im Raum DACH.
- Sie nutzen das Potenzial Ihrer Bestandskunden und gewinnen neue Kunden hinzu.
- Sie arbeiten eng mit dem Produktmanagement zusammen, um kundenspezifische Konzepte zu entwickeln.
- Sie analysieren die wirtschaftliche Entwicklung Ihrer Kunden anhand von Marktzahlen und Kennziffern.

#### **Kundenorientiert und organisiert - Ihre Qualifikationen**

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium plus erste Erfahrung im Bereich Handelsmarken.
- Die Anforderungen und Wünsche der Kunden stehen für Sie an erster Stelle.
- Sie arbeiten ziel- und ergebnisorientiert und sind durchsetzungs- und verhandlungsstark.
- Sie zeigen eine hohe Leistungsbereitschaft und Zuverlässigkeit gegenüber Ihren Kunden/Ihrem Team.
- Sie können Verhandlungen zweisprachig in Deutsch und Englisch durchführen.
- Ihre Reisebereitschaft liegt bei ca. 1 Übernachtung pro Woche.

#### **Individuell und umfassend - Ihr Angebot**

- Das Unternehmen ist Marktführer in seinem Segment und wirtschaftlich stabil.
- In einer jungen, dynamischen Unternehmenskultur, können Sie Ihr Wissen, Ihre Erfahrung sowie Ihr unternehmerisches Handeln entfalten.
- Das Leistungs-Paket umfasst ein attraktives Gehalt plus Firmenwagen plus Mobiltelefon plus Laptop – alles auch zur privaten Nutzung – plus 30 Tage Urlaub.

Corinna Horeis | 21244 Buchholz | fon 04181.380 946 | mobil 0170.77 49 170

eMail [info@horeis-consult.de](mailto:info@horeis-consult.de)

[www.horeis-consult.de](http://www.horeis-consult.de)



*horeis consult* ist die Personalberatung für kleine und mittlere Unternehmen, um Fach- und Führungskräfte nachhaltig zu gewinnen und zu binden:

**Strategisch:** Langfristige Sicherung von Schlüsselpositionen.

**Ganzheitlich:** Einbindung des Recruiting in die Unternehmenskultur.

**Individuell:** Fokussierung auf Einzigartigkeit von Menschen und Organisationen.

Vielen Dank für die Zusendung Ihrer vollständigen Bewerbungsunterlagen per eMail an Corinna Horeis: [info@horeis-consult.de](mailto:info@horeis-consult.de).

Erste Fragen kläre ich gerne mit Ihnen telefonisch (0170-7749170). Ich freue mich darauf, Sie kennenzulernen!

**P.S.: DIREKTE VERMITTLUNG – UNBEFRISTET – FESTANSTELLUNG – KOSTENFREI!**

\* für Kandidaten